

La force d'un réseau

400 implantations
en zones urbaines
et rurales

21 régions

87 départements
dont 5 Dom

850 conseillers
à disposition
des créateurs

750 administrateurs
bénévoles

Jungo

Une base de données
et un observatoire
des projets de création

Ressources BG

un intranet sécurisé
de partage des savoirs
entre Boutiques de
Gestion

Formations internes

Une formation
permanente pour
les salariés
des Boutiques
de Gestion

Des groupes de réflexion et de stratégie

La mise en réseau des
créateurs d'entreprises

Mobilisation des financements



siège social

Actipôle 12
7 rue Gaston de Flotte
13012 MARSEILLE
Tél. : 04 91 90 88 66

E-mail :
bg.acces-conseil@wanadoo.fr

Les Boutiques de Gestion : 1^{er} réseau indépendant d'appui à la création d'activités et d'entreprises

Le label "Boutiques de Gestion" :

une exigence de qualité

LABEL QUALITÉ

Le label Boutique de Gestion est un engagement à l'égard :

- des porteurs de projets (un référentiel de services)
- des financeurs (transparence et cohérence d'utilisation des financements)
- des partenaires (recherche de complémentarités)
- du territoire (analyse de la spécificité)

Implantation territoriale

Accès Conseil



■ AUBAGNE

ZI Les Paluds
Actipôle - Lot 6
255 avenue de Jouques
13685 AUBAGNE
Tél. : 04 42 70 03 42

■ ARLES

Village d'entreprise
ZI Nord - 1 rue Copernic
BP 52001
13646 ARLES cedex
Tél. : 04 90 93 28 70

■ MIRAMAS

2, avenue Jean Moulin
13140 MIRAMAS
Tél. : 04 90 58 23 90

■ AIX EN PROVENCE

20 route de Galice
13090 AIX-EN-PROVENCE
Tél. : 04 42 64 19 23

■ MARSEILLE

Siège Social :
Actipôle 12
7 rue Gaston de Flotte
13012 MARSEILLE
Tél. : 04 91 90 88 66
bg.acces-conseil@wanadoo.fr

5 rue Gilbert Dru
13002 Marseille
Tél. : 04 91 90 88 66

Nos partenaires



Conception : www.lepetitoeil.com

ACCÈS CONSEIL DÉPARTEMENT DES BOUCHES DU RHÔNE

BOUTIQUES DE GESTION • RAPPORT D'ACTIVITÉS 2006

Initiative
&
Solidarité



Les Boutiques de Gestion : 1^{er} réseau indépendant d'appui à la création d'activités et d'entreprises

Un réseau
national
au service
des créateurs
d'entreprise

www.boutiques-de-gestion.com

Accès Conseil,
Présent depuis 24 ans
sur le territoire

> la Boutique de Gestion
Accès Conseil suscite
les initiatives et reçoit
les porteurs de projets

> Elle les accompagne
dans toutes les étapes
de la création

> Elle forme
des chefs d'entreprise
et les conseille durant
les trois années suivant
la création

5 antennes
4 permanences
17 salariés

STIMULER L'ESPRIT D'ENTREPRISE

Le réseau des Boutiques de Gestion

est à l'origine du concept d'accompagnement global :

appui technique, pédagogique, individualisé, prise en compte de la dimension personnelle de chaque créateur.

Notre mission est de rompre avec l'image de la complexité que l'on associe habituellement à la création d'entreprise et d'accompagner l'initiative sous toutes ses formes.

Soutenir le porteur du projet

ACCUEIL DIAGNOSTIC

1355 Porteurs de projets accueillis
Diagnostic du Projet

- Clarifier le projet
- Evaluer le potentiel personnel
- Elaborer un plan d'actions
- Orienter les porteurs de projets

ACCOMPAGNEMENT

672 Porteurs de projets accompagnés
Maturation et finalisation du projet

- Analyser le marché
- Étudier la rentabilité économique
- Bâter le plan d'affaires
- Choisir la forme juridique, le statut social et fiscal
- Établir le dossier de création
- Aider à trouver des financements
- Faciliter les démarches administratives
- Représenter les porteurs de projets devant les commissions d'attribution des aides

Economie solidaire

58 Projets
Accompagnés

Avec le soutien de la région, la Boutique de gestion accompagne des projets d'économie sociale et solidaire dont :

l'Association Coup d'Pouce



Un organisme d'insertion sociale par le travail qui propose auprès des particuliers notamment, la réalisation de prestations de type bricolage ou jardinage mais également la mise à disposition de personnel auprès des professionnels.

Accompagner l'entreprise après la création

97 Entreprises suivies
Stratégie de développement

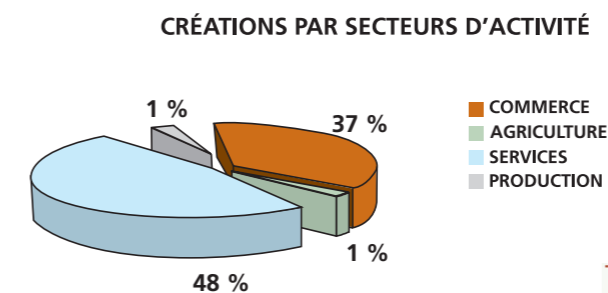
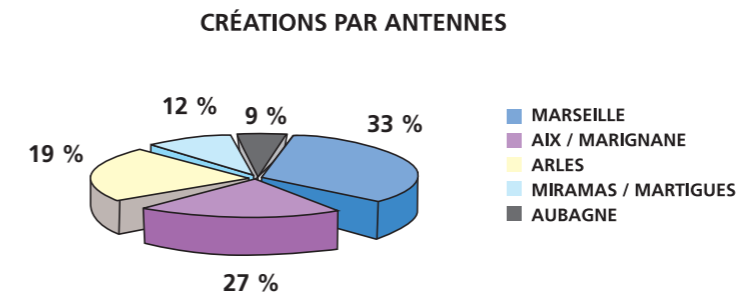
- Mettre en place des tableaux de bords, le suivi de gestion et l'organisation administrative
- Définir et mettre en œuvre une politique commerciale
- Développer l'autonomie du chef d'entreprise

250 entreprises créées ayant généré 286 emplois dont 13 % reprises d'entreprise

S'inscrire dans le développement Économique durable des territoires

Grâce à son expérience, la Boutique de Gestion connaît les besoins et les spécificités des communes du territoire. Elle prend en compte les différentes problématiques.

Répartition des entreprises créées par zone d'implantation



Programme "Equal" entreprendre à parts égales

"les actions d'Accès Conseil" dans le cadre du programme Entreprendre à Parts Égales à Marseille

Action d'Agent d'Amorçage sur la vallée de l'Huveaune

Le service d'Amorçage de Projet est né d'un constat : il existe dans certains quartiers en difficulté un potentiel de porteurs de projets trop peu valorisé, un besoin important et spécifique d'accompagnement. L'objectif de l'Agent d'Amorçage de Projets est de développer ce potentiel de création par une action de proximité. Il vise à permettre à des personnes (tous publics) ayant envie d'entreprendre, de franchir le premier pas en énonçant clairement un projet.

La mission de l'Agent d'Amorçage de la Vallée de l'Huveaune s'est poursuivie durant toute l'année 2006, et a accueilli 309 porteurs de projet, a accompagné 170 projets, a présenté 100 dossiers en comité technique et a aidé à la création de 20 activités.

Action de Formation : Professionnalisation des acteurs

Accès Conseil s'est vue confier la mission d'animation d'une action visant à agir sur la professionnalisation des acteurs de l'accompagnement. L'enjeu de cette action est de favoriser les coopérations opérationnelles entre les acteurs des réseaux de l'accompagnement à l'emploi et de la création d'activité en réunissant les acteurs autour de formations communes. Au cours de l'année 2006 : deux sessions de formation ont été organisées, elles ont mobilisé 44 professionnels de l'accompagnement, issus de 13 structures Marseillaises. Ces professionnels ont été formés à l'approche de Territoires et aux Techniques d'entretien et d'écoute active.

Mobilisation des financements

4 000 000€ mobilisés
pour les entreprises créées
ou reprises
dans les Bouches-du-Rhône

Faciliter l'accès aux financements bancaires et solidaires : pour 1 euro apporté par le créateur, 2,3 euros sont levés auprès des banques et organismes (Agefiph, Adie, PFIL, Créasol, PCE...) et des dispositifs publics (Eden, subventions collectivités locales...)

L'accompagnement pour tous

L'accompagnement à la création d'entreprises et les différentes aides existantes sur les Bouches du Rhône sont accessibles à tous, la Boutique de Gestion reçoit tout public confondu : bénéficiaires du RMI, demandeurs d'emploi, personnes reconnues travailleurs handicapés, salariés de grandes entreprises dans le cadre du réseau national des grandes entreprises (France Telecom, La Poste, Renault, Edf, Saint-Gobain).

Elle est habilitée par le Conseil Général des Bouches du Rhône, l'ANPE, la DDTFP, l'Agefiph, l'INJEP, le CIRM, OSEO-BDPME.

Le partenariat bancaire : Créasol et la Caisse d'épargne

En 2006, la Boutique de Gestion a signé une convention de partenariat avec l'Association Créasol qui a aidé au financement de 17 projets de création d'entreprise.

Renforcer l'accompagnement du public féminin

• 36 % des créateurs d'entreprises
sont des femmes